

Eine *Versicherungsmaklerin*, der/die über mehrere Jahre hinweg kontinuierlich die **Platin-Auszeichnung** erhält, zeigt ein sehr klares und bemerkenswertes Profil:

1. Höchste Professionalität und Fachkompetenz

Mehrjährige Platin-Auszeichnungen weisen darauf hin, dass die Person in Sachen Weiterbildung **zu den engagiertesten und am besten ausgebildeten Makler*innen** gehört. Diese Auszeichnungsstufe erreicht man nicht durch einzelne Kurse, sondern durch **kontinuierliches, intensives Lernen** und dokumentierte Fortbildung.

2. Stark ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein

Im Versicherungswesen hängt die Qualität der Beratung entscheidend von der Aktualität des Wissens ab. Mehrfach-Weiterbildung auf Platin-Level zeigt ein hohes **Pflichtbewusstsein gegenüber Kunden und Regulierung**, sowie einen klaren Anspruch, fachlich stets am neuesten Stand zu sein.

3. Vertrauenswürdigkeit und langfristige Kundenausrichtung

Wer über Jahre hinweg konstant investiert, signalisiert: Verantwortung und Bewusstseins-schaffung bei den Kund:innen. Das stärkt Vertrauen – gerade in einem Bereich, in dem Menschen oft fachliche Unterstützung benötigen.

4. Überdurchschnittliche Service- und Qualitätsorientierung

Platin deutet nicht nur auf Wissen, sondern auf eine Haltung hin: **Qualität vor Schnelllösungen.**

Makler*innen dieser Kategorie gelten als Personen, die sich besonders gründlich mit Produkten, Risiken und Kundenbedürfnissen auseinandersetzen.

5. Vorbildrolle in der Branche

Mehrfache Auszeichnungen in Folge machen jemanden zu einer Art **Best-Practice-Beispiel** für Professionalität in der Versicherungsbranche. Das gilt insbesondere, wenn die Auszeichnung von einer offiziellen Stelle wie der **Wirtschaftskammer Wien** kommt.

VersicherungsmaklerInnen die außergewöhnlich viel Wert auf kontinuierliche Weiterentwicklung legen und wiederholt Platin- Auszeichnungen der Wirtschaftskammer Wien erhalten, unterstreichen deren hohe fachliche Kompetenz, eine starke Kundenausrichtung und einen Anspruch, stets auf dem neuesten Stand der Versicherungs- und Marktentwicklung zu sein. Deren konsequente Weiterbildung macht Sie zu besondere verlässliche und qualitätsorientierte Partner in Versicherungsfragen.